

Löydä vimmasi myyntiin – MyyntiVimma-valmennus odottaa sinua!

Haluatko kehittää myyntitaitojasi, inspiroitua uudelleen ja ottaa seuraavan askeleen myynnin ammattilaisena? MyyntiVimma-valmennus antaa sinulle työkalut ja oivallukset, joiden avulla viet myyntityösi täysin uudelle tasolle – energisemmin ja tehokkaammin!

Voit suorittaa valitsemasi moduulit joustavasti verkko-opintoina vuorovaikutteisella Howspace-alustalla ajanjaksolla helmikuusta 2025 helmikuuhun 2026!

MyyntiVimma – Valmennus juuri sinulle, joka haluat menestyä myynnissä!

🔑 Päivitä taitosi ja vastaa nykypäivän myynnin haasteisiin

🔍 Löydä vahvuutesi ja tunnista kehityskohteesi

💬 Hallitse sosiaalinen myynti ja hyödynnä verkostojen voima

⚙️ Ota haltuun myynnin tehokkaat työkalut ja kehitä itsesi johtamista

Tämä valmennus antaa sinulle konkreettiset keinot nostaa myyntityösi uudelle tasolle. **Oivalla, innostu ja löydä Vimmasi myyntiin!**

Kennelle valmennus on tarkoitettu?

Olitpa aloitteleva myyjä tai kokenut konkari, MyyntiVimma tarjoaa tuoreita näkökulmia ja käytännön työkaluja, jotka nostavat myyntityösi uudelle tasolle. Tämä on erityisesti suunnattu eteläsavolaisille myynnin ammattilaisille, jotka haluavat kasvaa ja menestyä.

Älä jää paikoillesi – tule mukaan ja löydä vimmasi myyntiin! ✨

Voit valita itsellesi sopivimman kokonaisuuden – suosittelemme kuitenkin Moduuli 1:stä kaikille osallistujille.

- Moduuli 1: Henkilökohtainen myyntityö, startti 17.2.2025 klo 11.15–12.00. (Teams)
- Moduuli 2: Myyntiprosessi
- Moduuli 3: Sosiaalinen myynti ja verkostot
- Moduuli 4: Myynnin työkalut
- Moduuli 5: Jokeri – Osallistujat pääsevät itse vaikuttamaan moduulin sisältöön ja valitsemaan käsiteltävät aiheet

Valmennuksessa hyödynnämme Thomas HPA -analyysiä, joka tarjoaa syvällisen kuvan työkäyttämistasi myynti- ja asiakastilanteissa. Analyysi on tarjolla 30 osallistujalle, joten varmistathan paikkasi ajoissa!

Valmentajina toimivat Mia Silvenius ja Marika Vartiainen

