

Teron Tuoretori Oy



Marjojen, hedelmien ja vihannesten
tori- ja tukkukauppaan erikoistunut yritys

Tietoa yrityksestä



- Olemme toimineet Mikkelin ja Juvan alueilla
- Yritystoimintaa vuodesta 1993, osakeyhtiö vuodesta 2010
- Viime vuoden liikevaihto 1090 000 €
- Työllistimme viime vuonna n.35 henkilöä myyntitöihin
- Viljelemme itse hernettä, perunaa, tilliä ja sipulia
- Ostamme Mikkelin lähialueelta (noin 100 km säteeltä) luonnontuotteita.
- Tärkeimpiä keräilytuotteita on mustikka, puolukka ja karpalo sekä sienistä kantarelli.

Yrityksen historiaa



- Aloitin yrittäjänä toimimisen vuonna 1993 ollessani 14-vuotias.
- Ensimmäisinä vuosina viljelin hernettä alle hehtaarin, poimin itse herneet ja kävin myymässä ne Mikkelin Hallitustorilla maalaistenpöydissä.
- Tienasin ensimmäisenä kesänä moporahat työlläni.
- Toiminta oli minulle kesätyötä vuoteen 2004.
- Ensimmäisen varsinaisen toripaikan vuokrasin vuonna 1997, kun sain ajokortin.
- Kesän 1999 vietin armeijassa ja minulla oli palkattu myyjä hoitamassa torimyyntiä.
- Vuosina 2001-2004 opiskelin yrityshallintoa Mikkelin Ammattikorkeakoulussa ja kesäisin hoidin yritystoimijani.
- Vuonna 2010 liiketoiminta jakautui maatalouspuoleen ja tori- ja tukkukauppaan. Perustin tuolloin Teron Tuoretori Oy:n, jonka alla hoidamme marjojen, vihannesten ja sienien tukku- sekä torikauppaa.

Yrittäjän taustaa



Olen vuonna 1979 syntyperäinen Mikkeliäinen.

Koulutus: Ylioppilas vuonna 1998, Tradenomi vuonna 2004. Reservin yliluutnantti.

Perheeseeni kuuluu vaimoni Marjo, tytär Sofie täyttää kesäkuussa 6 - vuotta ja 3-vuotias poika Eliel.

Veljenpoikani Joonas on ollut mukana toiminnassa jo 10-vuoden ajan. Aluksi hän oli kesätöissä ja nykyisin hänellä on saman toimialan oma yritys. Käytännössä teemme kaikki työt yhdessä.



Mansikan säilöntäkausi parhailaan



Kuvassa olen myymässä
suoraan autosta 5 kg
mansikkalaatikoita
Mikkelin Tokmannin
edustalla vuonna 2011



Myytävät tuotteet



- PUUTARHAMARJAT JA HEDELMÄT: mansikat, vadelmat, pensasmustikat, karviaiset, viinimarjat, luumut, omenat
- METSÄMARJAT: mustikat, puolukat, karpalot, lakat
- SIENET: kantarellit, musta torvisienet, suppilovahverot, suolasienet, tatit
- VIHANNEKSET JA JUUREKSET: herneet, perunat, porkkanat, sipulit, kukka- ja parsakaalit, tillit, raparperit
- ULKOMAAN TUONTITUOTTEITA: kirsikat, aprikoosit, pensasmustikat sekä mansikat (alkukaudesta)

Myyntipisteet



- MIKKELI:
 - Prisma Mikkelä (sisä- ja ulkomyyntipaikka)
 - K-supermarket Rokkala (sisämyyntipaikka)
 - Mikkelin Tori (ulkomyyntipaikka)
- JUVA:
 - S-market Juva (ulkomyyntipaikka)
 - ABC Juva (ulkomyyntipaikka)
- PIEKSÄMÄKI:
 - Prisma Pieksämäki



Hieman kuvia aikaisemmilta kesiltä...



Tässä tunnelmia kesältä 2011

Kuva hernepelloilta kesä 2018



Hankkeeseen ryhtymisen taustoja



- Ammattikorkeassa opiskellessani kiinnostuin yritystoimintani kehittämistä.
- Toimintaa on kehitetty pitkäjänteisesti vuodesta 2004 koko ajan kasvamalla ilman velan ottamista.
- Suurin kasvun mahdollistaja oli maalle uuden kodin rakentaminen vuonna 2008 ja sen ympärille toimitilojen tekeminen.
- Vuonna 2010 yrityksen toiminta oli selkeästi ammattimaisempaa, mutta toiminnan kasvulle alkoi tulla rajoitteita.
- Tarvitsimme tilalle lisää kausityövoimaa, mutta meillä ei ollut riittäviä majoitus ja sosiaalitiloja.
- Keräilytuotteiden varastointi, pakkaus ja kylmiötilat olivat riittämättömät. Potentiaalisia uusia suoramyyntipaikkoja ei ollut tarjolla.
- Tarvitsin toimintaani työntekijöitä, koska oma jaksaminen oli ääri rajoilla.

Hankkeeseen ryhtyminen



- Syksyllä 2014 aloin suunnittelemaan uusia toimitiloja sekä liiketoiminnat kehittämistä. Tuolloin eli 1.5.2013-30.4.2014 yrityksemme liikevaihto oli 412 428,40 euroa
- Otin yhteyttä Mikseihin huhtikuun alussa 2015 ja tiedustelin kuinka asiaani tulisi viedä eteenpäin
- Sovimme tapaamisen Miksein edustajan Eero Seppälän kanssa ja laitoimme asioita paperille ja lähdimme viemään niitä eteenpäin.
- Eero suositteli minun olevan yhteydessä Anssi Gyntherin ja hänen kanssaan teimme kevät kiireiden lomassa Liiketoimintasuunnitelmat ja muut tarvittavat paperityöt. Pääsin tekemään 14.5.2015 Hyrraan hakemukset ja saimme projektin liikkeelle hyvinkin vauhdikkaasti.
- Loppujen lopuksi ammattilaisen avustamana hankkeen paperityöt oli kohtalaisen helpot lukuun ottamatta Hyrran alkuongelmia.

Hankkeeseen kulku



- Toukokuussa 2015 kilpailutin hallitoimittajat ja teimme rakennussuunnitelmat. Tasoitimme elintarvikehallin pohjan, poistimme puut ja teimme täytöt.
- Kesäkuussa 2015 valmistelimme pohjatyöt, asensimme likakaivot, toimimme sähköt ja teimme perustuksille pohjatyöt valmiiksi.
- 21.10.2015 aloitimme hallin pystytyksen ja joulun mennessä halli oli lattiavaluja vaille valmis. Käytännössä ulkotyöt oli tehty kaikki.
- Kesälle 2016 saimme hallin käyttöömmä ja lopputarkastus venyi huhtikuulle 2018.
- Maksatuspuolelta Ely:n Jukka Kotro otti hankkeestani kopin ja neuvoi maksatusasioissa. Kirjanpitäjäni tuli mukaan hoiti maksatuspuolen hakemukset.

Hankkeesta saatu oppi

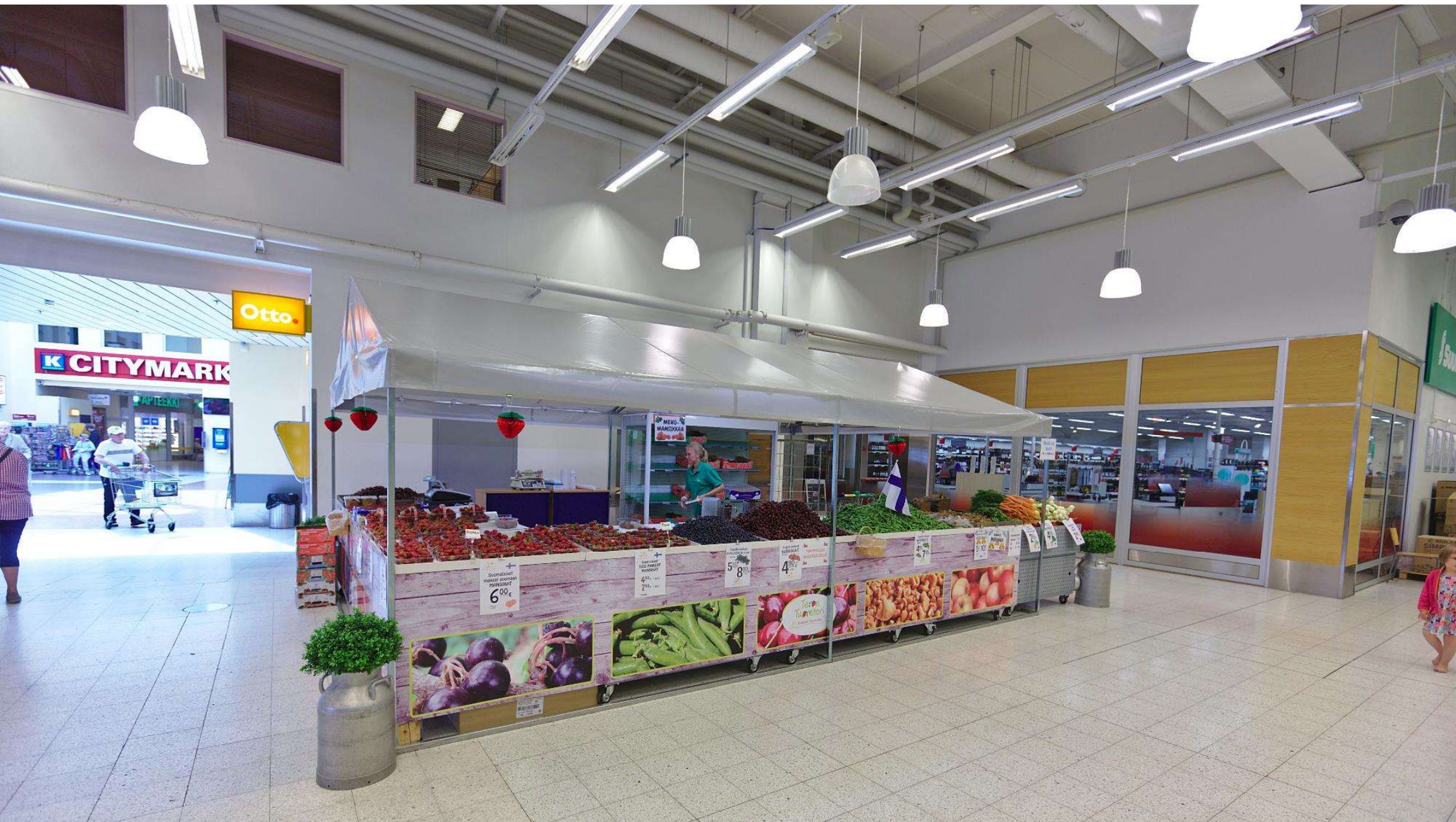


- Kannattaa lähteä rohkeasti aiemmin keskustelemaan ulkopuolisen kanssa suunnitelmista.
- Loppujen lopuksi kohtalaisen helppoa paperityötä, jota ei tule pelätä.
- Rahoitus suunnitelman tekeminen etukäteen oli hiukan haastavaa.
 - Pitäisi olla mahdollisuus muokata helpommin hankkeen aikana.
 - Mikäli on perusteltuja ylityksiä tulisi niihin olla helppo keino tukea. Esim. jokin laite ym. Investointi, jonka tarve ilmenee hankkeen aikana.
- Suuri kiitos hankkeessa auttaneille tahoille!

Hankkeesta saatu hyöty



- Ilman hankerahoitusta emme olisi ryhtyneet rakentamaan uusia toimitiloja ja liikevaihtomme olisi todennäköisesti vain puolet nykyisestään.
- Palkkaisimme noin 10 kesätyöntekijää myyjiksi 38 sijasta ja maatalouden työntekijöitä olisi 2 henkilöä 8 sijasta.
- Olemme pystyneet kasvamaan voimakkaasti, saaneet uusia myyntipaikkoja ja yritystoimintamme on tervettä.
- Liikevaihto 1.5.2017-30.4.2018 oli 1 014 901,98 € tulos 166 100,12 €
- Yrittäjän työntekopanos on jakautunut ja yrittäjä voi pitää elämänsä ensimmäisen kesäloman viime kesänä (elokuussa neljä päivää Virossa).
- Yhteiskunnalta saatu tuki palautuu nopeasti.





Älä
tasuati Tuore
Hermit
kesinöytään!

URBAN
CHLOS



Kasvikset
SAURAVASTAT
5,00 €

Meille käy
kortti

1,50 €	2,00 €	3,00 €	4,00 €	5,00 €	6,00 €	7,00 €	8,00 €	9,00 €	10,00 €
--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	---------

POLKA
MANSIKKAA

Polkanne
maikat
5,00 €

TERVETULOA
MAISTIAISILLE

Todella maikat
KIRSIKAT
4,90 €

Terve
Tuoretori
Tuoreita tuotteita



Teron
Tuoretori
TUORETTUJA TUOTTEITA
PÄIVITTÄIN

Oman tilan
UUDET
PERUNAT

Avokadot
2,90 €
4,80 €
3,90 €
1,90 €

Perunat
4,90 €
7,90 €

Kirsikat
9,90 €

Kotimaiset
Tuoreet mansikat
3,00 €

Kotimaiset
Tuoreet mansikat
3,50 €

Kotimaiset
Suolaiset
8,50 €
16 €

Todella maikat
MANSIKAT
7,00 €
20,00 €

TERVETULOA
MAISTIAISILLE!

Torin Retori
taasasti tuoretta
puh. 050 355 93 91

Meille käy kortti
02 - 2 22 99 22

Torimyynti
Joona Puijonen
puh. 050-...70
MIK...

Uudet kotimaiset TIMO PERUNAT
7€ 13€
10€

Todella makeat HERNEET
3.50€ 6.00€

Todella makeat MANSIKAT
2.00€

Suomalaiset makeat MANSIKAT
4.90€

Todella makeat PERSIKAMANSIKAT
5.80€

Todella makeat KIRSIKAT
4.90€





ETSINTÄKUULUTUS

WANTED





Kiitos mielenkiinnosta !