

### 6.30. Markkinointi ja brändi

- Brändin rakentaminen ja verkostot
- Kenen tuotetta myyt?
- Tavaramerkki ja patenti

### 13.30. Myynti ja pitchaus

- Uusien läheiden pitchaaminen sijoittajille
- Palvelukuvaus ja arvopuuasiakkaalle

### 20.10. Rahoituksen hankinta kotimaassa ja ulkomailta

- Omistajastrategian määrittäminen
- Exit- ja sijoituskeelpoisuus
- Joukkorahoitus, lainat, business enkelit ja venture capital -rahoitus



**Venture Hub**

Valmennuksesta vastaa LEAN- ja AGILE -menetelmien asiantuntija **Markus Mäntynen**.

Hänellä on kahden vuosikymmenen kokemus startup-yrittäjänä toimimisesta ja uusien liikeideoiden valmentamisesta kaupallisiksi menestystarinoiksi.

## PAIKKOJA RAJOITETUSTI – VARAA OMASI!

[Ilmoittaudu valmennukseen 15.9.2022 mennessä!](#)

Lisätiedot valmennukseen osallistuville lähetetään sähköpostitse ennen ensimmäistä valmennuspäivää. Osallistujilla on käytössään Xami Open Learn -alusta, jonne kootaan tiedot valmennuksen kulusta ja valmennuspäivien materiaalit.

Ilmoittautunut sitoutuu osallistumaan kaikkiin valmennuspäiviin. Valmennuksen osallistumisesta saa osallistumistodistuksen. Valmennus on maksuton.

Toinen osallistaja täyttää rahoitusta Euroopan Sosiaalirahaston aloituslomakkeen valmennuksen alussa ja lopetuslomakkeen valmennuksen lopussa [ESR-osituksen 1304/2014](#) mukaisesti. Osallistujatiedot toimitetaan hanketoimijalle suojatusti turvasähköpostin välityksellä ja ne ovat salassa pidettävät. EU:n hankintuuden johdosta pystymme tarjoamaan maksuttomia valmennuksia.

Muutokset mahdollisia.

### LISÄTIETOJA:

Elina Pöllänen

[elina.pollanen@vamki.fi](mailto:elina.pollanen@vamki.fi)

p. 040 144 7180

Valmennus on osa [Virtuaalisen Koulun Aalto](#) -hanketta, joka saa ETELä-Seyon ELY-keskuksen kautta Euroopan sosiaalirahaston osarahoitusta.

#### Nov 2nd Love Business, Not Your Business Idea

- From Developing Product to Developing Business
- The Importance of Early Customer Validation
- Agile Development

#### Nov 9th Marketing and Branding

- Building a Brand and Networks
- Whose product are you selling?
- Trademarks and Patents

#### Nov 16th Sales and Pitching

- Pitching New Ideas for Investors
- Product Description and Value Proposition for Customers

#### Nov 23rd Investors in Finland and Abroad

- Defining the Owner Strategy
- Fit to Exit and Fit for Investment
- Crowd Funding, Loans, Business Angles and Venture Capital Investment



**Venture Hub**

Expert of **LEAN** and **AGILE** methodologies,  
**Markus Mäntynen** is in charge  
of the training.

He has over **20 years** of experience  
as a **startup entrepreneur** and  
**coaching new ventures into**  
**commercial success stories.**

**PLACES ARE LIMITED – SIGN UP NOW!**

[Enrollment by 19th October 2022!](#)

The participants will be informed about the details of the training by e-mail before the start of the training. All the materials and other information concerning the training will be collected on the Xamk Open Learn platform.

By enrollment the participant will commit to participate all the training sessions. Participants will receive a certificate of completion of the training. **The training is free of charge.**

Participants will fill out a personal information form in the beginning and the end of the training according to the European Social Fund's act. The information will be delivered via safe e-mail and will be held confidential.

All rights reserved.

#### REQUESTS:

Elina Pöllänen

044 2937704